



VOUS SOUHAITEZ VENDRE
VOTRE ENTREPRISE ?

•

VOUS SOUHAITEZ ACQUÉRIR
UNE ENTREPRISE ?

•

VOUS AVEZ UNE CIBLE
& VOUS AIMERIEZ
ÊTRE ACCOMPAGNÉ ?



L.GUILLOU · CONSEILS

L.GUILLOU CONSEILS EST UNE SOCIÉTÉ INDÉPENDANTE DE CONSEIL EN CESSIION ET ACQUISITION D'ENTREPRISE

NOS DOMAINES D'INTERVENTION

Industrie & fabrication
Commerce | Négoce
Bâtiment & travaux publics
Services aux entreprises
Construction
Transport de marchandises
& de personnes
Hôtellerie | Restauration | Camping
Activités d'assurance & de courtage
Professions réglementées
[architectes, experts-comptables,
vétérinaires, médical et paramédical, etc ...]
Structures de formation

“

*Nous
accompagnons
les dirigeants de
Pays de Loire
pendant tout
le processus
de reprise.*

”

NOS VALEURS

- › **L'indépendance.** Nous ne concevons pas de pouvoir conseiller un acheteur et un vendeur sur une même transaction.
- › **La confiance.** Nous savons dire NON, si nous estimons que le risque à prendre est trop important.
- › **La Transparence.** Nous vous informons régulièrement des avancées de notre travail.
- › **La confidentialité absolue.** Nous mettons un point d'honneur à respecter une confidentialité absolue.
- › **L'expérience.** Nous sommes des techniciens et non des commerciaux. L'expérience dans l'évaluation d'entreprise est un vrai plus lors de la négociation, afin d'apporter des arguments concrets.

Nous intervenons sous la forme d'un mandat rémunéré uniquement au succès.

NOTRE DÉMARCHE VENDEURS

- **PRISE DE CONNAISSANCE**
 - de l'entreprise et du dirigeant
- **DÉFINITION DU PROFIL** du repreneur idéal
- **COLLECTE** des documents juridiques, comptables, sociaux, etc ...
- **ÉVALUATION** de l'entreprise
- **RÉALISATION D'UN PRÉVISIONNEL** sur 3 ans
- **CONSEIL** sur le montage de la vente : juridique, fiscal et financier
- **RÉALISATION D'UN TEASER**
 - Présentation simplifiée anonyme de l'entreprise
 - Activité | Zone géographique | Données chiffrées : CA, EBE, résultat net, trésorerie, effectif depuis 5 ans | Profil du repreneur recherché, valorisation.
- **RÉALISATION D'UN DOSSIER DE PRÉSENTATION COMPLET DE L'ENTREPRISE**
 - Historique | Données juridiques | Typologie de clients | Répartition | Organisation de l'entreprise : commerce, comptabilité, production, etc ... | Organigramme | Missions quotidiennes du dirigeant | Présentation des produits / services | Liste des autorisations / agréments / labels | Typologie de fournisseurs | répartition | Avantages concurrentiels | Liste des principaux matériels avec âge + valeur actuelle | Investissements à réaliser d'ici 7 ans | Effectif : salaires, ancienneté, turn over, hommes clés | Locaux (surfaces, loyer) | Problématiques et axes d'amélioration | Perspectives d'évolution | Raisons de la vente | Période d'accompagnement | Situation du conjoint dans l'entreprise | Données comptables sur les 5 dernières années | CA mensuel depuis 5 ans | Evaluation, avec retraitements | Prévisionnel | Photos matériel | Bâtiment intérieur/extérieur | etc ...
- **RÉALISATION D'UN BOOK** des documents comptables et juridiques, transmissible aux candidats sélectionnés

- 
- **DIFFUSION DE LA VENTE :**
annonces + envoi aux acteurs du réseau [expert-comptable, banquier, avocat, notaire, gestionnaire de patrimoine, assureur, etc ...]
 - **RÉCEPTION DES DEMANDES** de candidats potentiels
 - **VALIDATION DES CANDIDATS POTENTIELS**
avec le vendeur
 - **SIGNATURE** des documents de confidentialité
par les candidats à la reprise
 - **ENVOI DU DOSSIER** de présentation de l'entreprise,
après accord du vendeur
 - **ENTRETIENS DES CANDIDATS** avec le vendeur
 - **ENVOI DU BOOK** des documents comptables et juridiques,
à demande des repreneurs
 - **RÉCEPTION DES OFFRES** de reprise à une date butoir
 - **ANALYSE DES OFFRES** et sélection du repreneur
avec le vendeur
 - **ASSISTANCE** lors des actes juridiques réalisées
par les avocats, notaires ou experts-comptables
 - **SUIVI DU RESPECT DES ENGAGEMENTS DU REPRENEUR**
Obtention des financements, levée des conditions suspensives, etc ...
 - **CLOSING**

NOTRE DÉMARCHE ACQUÉREURS

Nous vous accompagnons dans toutes les démarches de votre projet en favorisant les échanges.

Nous travaillons en étroite collaboration avec vos conseils : Avocat, Expert-comptable, Notaires, Banquiers, etc...

○ DÉFINITION DE VOTRE PROJET

- On vous aide afin de bien définir les contours :
• activité, taille, zone géographique.
• Plus un projet de reprise sera précis, plus il sera facile de trouver une entreprise à acheter !
•
•

○ RECHERCHE DE CIBLES

- suivant les critères définis ensemble :
• Dirigeants proches de la retraite | Entreprises en difficultés | Utilisation de notre réseau :
• Expert-comptable, avocat, notaire, chef d'entreprise
• Entreprises officiellement à vendre | Prise de contact directe avec des dirigeants
•
•

○ SÉLECTION DE STRUCTURES

- par L.GUILLOU CONSEILS
•
•

○ VALIDATION DE LA SÉLECTION avec le repreneur

○ PRISE DE CONTACT

- par L.GUILLOU CONSEILS avec ou sans le repreneur
•
•

○ PRISE DE CONNAISSANCE

- des structures ayant répondu favorablement à la prise de contact
• [informations, données comptables]
•
•

○ EVALUATION DES CIBLES au juste prix

○ NÉGOCIATION avec le ou les vendeurs

○ CONSEILS SUR LE MONTAGE DE REPRISE & ACCOMPAGNEMENT

- lors des opérations définitives avec vos conseils
• [Avocat, Expert-comptable, Notaires, Banquiers, etc ...]



QUI SOMMES-NOUS ?

Laurent GUILLOU est un ancien expert-comptable, fort de 17 ans d'expérience.

2003 · Il intègre un cabinet d'Expertise Comptable dans le vignoble Nantais, au sein duquel il participe à de nombreuses cessions d'entreprises.

2007 · Il devient Diplômé d'Expertise comptable puis l'année suivante crée son propre Cabinet d'Expertise Comptable sur Clisson.

2018 · Il revend son Cabinet avec 23 collaborateurs, après avoir conseillé plusieurs centaines de clients (création d'entreprise, achat, vente, optimisation fiscale, montage juridique, évaluation d'entreprise, prévisionnels, analyse de l'activité, etc ...)

2019 · Il crée L.GUILLOU CONSEILS. Au cours de cette carrière, il participe à plus de **200 négociations d'entreprise de 0 à 700 salariés** dans le cadre de :

Achat d'entreprise | Vente d'entreprise

Séparation entre associés | Divorce

Départ en retraite d'un associé

Montage juridique, fiscal et social

Accompagnement auprès des banques ou courtiers en crédit

Audit d'acquisition puis suivi de l'activité

MENTIONS OBLIGATOIRES

Société L.GUILLOU CONSEILS, société à responsabilité limitée au capital 10 000 € dont le siège social est sis 12 Rue de la Vendée, 85610 CUGAND. Immatricu[1]lation au registre du commerce et des sociétés de LA ROCHE-SUR-YON sous le numéro 901 581 975. Titulaire d'une carte professionnelle n°CPI 8501 2021 000 000 021 permettant l'activité de Transaction sur immeubles et fonds de commerce délivrée par la CCI de la Vendée le 28 juin 2021, assurée par QBE EUROPE SA/NV, sans détention de fonds.

CONTACTEZ- NOUS



L.GUILLOU CONSEILS
12 Rue de la Vendée 85 610 CUGAND



06 72 96 74 08



l.guillou85@gmail.com

www.lg-conseils.com

